

CONTEST 2008



10° posto centro nord



[Login](#)[»» Password dimenticata?](#)

▶ Resistenza
▶ Resa eccezionale



Manconi & C. produce linee di **affettatrici professionali** che seguono continuamente l'evoluzione dei mercati e le esigenze sempre più severe degli utenti, confrontandosi con un'importante concorrenza sia in Italia che all'estero, dove viene esportato più del 50% della produzione.

La gamma attuale di **affettatrici professionali**, in grado di soddisfare le più disparate esigenze della clientela, evidenzia il continuo impegno strategico e finanziario dell'azienda che intende rimanere leader in un settore merceologico di alta qualità.

Grazie all'**ottima rete distributiva di rivenditori**, Manconi consegna i propri prodotti su tutto il territorio nazionale al cliente finale, ottenendo un riscontro estremamente positivo in termini di affidabilità, qualità e innovazione tecnologica.

Le tre linee di **affettatrici elettriche professionali** - **KOLOSSAL**, **MASTER** e **SMARTY** - si contraddistinguono sul mercato per maneggevolezza, durata e facilità di pulizia, agevolando il lavoro dell'operatore, e soprattutto non necessitano di manutenzione ordinaria o straordinaria!

[▶ Translation](#)[▶ Sondaggi](#)**Linea di prodotti preferita?**

- Kolossal
- Smarty
- Master

[Vota](#)[Risultati](#)[▶ Servizi](#)[Assistenza Tecnica](#)[F.A.Q.](#)[Links PMI eccellenti](#)[▶ Ricerca Prodotti](#)[Cerca](#)[▶ Chi è online](#)

1 visitatore online

Consulente: Roberto Bonacasa

Gaia Polimeni



PJT: Ask-By-Web

Gaia Polimeni

PJT: Ask-By-Web aiutare i clienti rivenditori implementando un nuovo sito web

RISULTATI: (da aprile a novembre) 25 nuovi clienti (pari al 10% del totale clienti acquisiti negli ultimi tre anni), 8x richieste di informazioni da prospect, 40 contratti da clienti "dormienti".

10° posto ex aequo centro nord





studio

Dott. CARRAFIEL

Consulente: Elisa Ghelfi

Johana Rodriguez



PJT: Prevenzione oltre la riabilitazione

Johana Rodriguez

The background of the slide is a close-up, slightly blurred image of a microscope. The focus is on the eyepiece and the objective lenses, with the body of the microscope being a light blue or grey color. The lighting is soft, highlighting the textures of the plastic and glass components.

PJT: Fidelizzazione e recupero della clientela dello studio fissando per loro sedute di igiene
RISULTATI: 577 sedute di igiene in 10 mesi del 2008 rispetto a 277 nel 2007

9° posto centro nord

Automation

Automatic Control Production



Impulses & Precision

automation
automation
automation
automation
auto
auto
automotive
automotive
automotive
automotive



K U H N K E
T E C H N O L O G I E S
Innovation for Innovators

Kuhnke AG
Lütjenburger Straße 101
D - 23714 Malente



Select a country

> Sales Partners

Subsidiaries

-  Austria
-  France
-  Germany
-  Romania
-  Sweden
-  United States of America

Consulente: Antonio Costantini

Francesca Olivotto



PJT: Customer Care

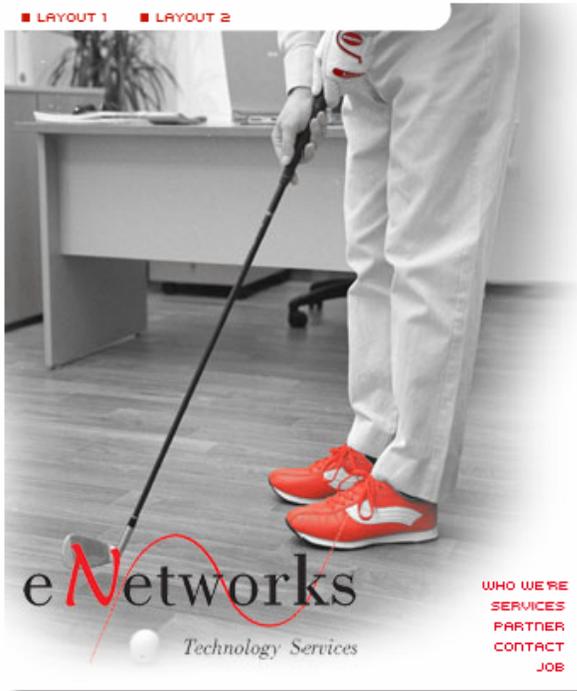
Francesca Olivotto

PJT: Non solo fornire migliore assistenza ai clienti ma stimolarli ad ordinare di più
RISULTATI: Creato un fatturato ex novo per l'azienda di euro 80.000 pur non essendo una venditrice

8° posto centro nord



■ LAYOUT 1 ■ LAYOUT 2

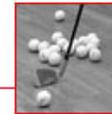


eNetworks
Technology Services

WHO WE'RE
SERVICES
PARTNER
CONTACT
JOB

VENEDÌ 21 NOVEMBRE 2008 18.17.50

Welcome...



eNetworks è una giovane realtà italiana, fondata da persone che hanno messo la loro esperienza decennale nell'ambito informatico e tutto il loro entusiasmo per la creazione di un'azienda che fosse in grado di affrontare la nuova svolta dell'era informatica. Dove tutte le aziende sono costrette a cambiare per fare spazio al nuovo business e quindi aprire i loro orizzonti a nuove soluzioni. Dove tutti i servizi tradizionali sono ormai obsoleti o comunque non possono più essere progettati senza pensare agli sviluppi futuri. Dove ogni strumento della propria azienda è ormai pronto per la "convergenza" di dati, applicazioni, ed uso. In questo momento di trasformazione è nata eNetworks, non una vecchia azienda evoluta, ma una nuova azienda carica di dinamismo ed entusiasmo, già pronta in filosofia, tecnologia, e conoscenza per far crescere le aziende in tranquillità con il new-business.

News

Spionizzazione una società controllata
BUSSERO per le stagioni 2002/2003/2004/2005,
nelle categorie "primi calci", "esordienti", "allievi",



Consulente: Stefania Sacchini

Gaetano Quarta



PJT: Body Rental (in senso buono)

Gaetano Quarta

PJT: Realizzazione di nuova linea di business nell'ambito dell'affitto delle professionalità informatiche (nonostante le scissioni in azienda)

RISULTATI: Costruzione di progetto e fatturato di 161.000 euro da nuova linea di business

7° posto centro nord



Montagner



Consulente: Ivan Zorzetto

Stefano Selvazzo



PJT: nuova linea di Prodotto

Stefano Selvazzo



PJT: introduzione di una nuova linea di prodotto (surgelato dolce) mai trattata dall'azienda
RISULTATI: venduto da nuova linea di prodotto inserita 130,000 euro, oltre al suo budget come venditore

6° posto centro nord



SCALE
ESCLUSIVE



CUSTOM
STAIRS

SCALE
MODULARI



MODULAR
STAIRS



SCALE
IN KIT



KIT
STAIRS

SCALE DI
SICUREZZA



SECURITY
STAIRS

Consulente: Elisa Ghelfi

Fabrizio Senigaglia

A man in a blue suit and red tie is climbing a silver ladder. He is looking upwards with a determined expression. The ladder is positioned diagonally across the frame, and the background is plain white.

PJT: Driver

Fabrizio Senigaglia

PJT: Driver - impostazione del sistema di controllo aziendale in tempo reale

RISULTATI: recuperato 1 punto % sul costo del danaro, controllo in tempo reale sulla marginalità aziendale, risparmio costi legale, riduzione del 70% degli straordinari del personale amministrativo, riduzione di 1 mese nel tempo di incasso dei crediti, risparmio del 30% del tempo dell'amministratore

5° posto centro nord



PRESSFITTING SYSTEM**IL SISTEMA**

caratteristiche

applicazioni

modalità d'uso

omologazioni

 **Manuale
tecnico**
(1,2 mb)**TIPOLOGIE**

inox

 catalogo

inox gas

 catalogo

carbonio

 catalogo

cupronickel

big size



FREE CD

ALTRI PRODOTTI**tubazioni idrauliche**

Uno dei settori tradizionali della nostra attività di subfornitura, è la produzione di tubazioni curve.

**lavorazione grossi diametri**

Tra i nostri fiori all'occhiello c'è la curvatura tubi di diametro fino a 120 mm (5") e grosso spessore in qualsiasi materiale.

**curvatura tubi a "U"**

Relativamente più recente è la nostra attività di produzione di tubi ad "U" per scambiatori di calore a fascio tubiero.

**curve in acciaio**

Le nostre curve in acciaio sono richieste in tutto il mondo per l'alta qualità dei materiali impiegati e per la loro perfetta finitura.

Paola De Lorenzo



PJT: riorganizzazione Ufficio Acquisti

Paola De Lorenzo

The background of the slide is a photograph of an industrial facility, likely a refinery or chemical plant. It features several large, cylindrical storage tanks in the foreground, with a complex network of pipes and structural steel in the background. The sky is clear and blue.

PJT: riorganizzazione Ufficio
Acquisti

RISULTATI: Riduzione di 120.000
euro nei costi di acquisto,
miglioramento delle forniture e
delle prestazioni degli acquisti

4° posto centro nord





[Company Profile](#)

[Piccole e Medie Imprese](#)

NEW MEDIA
publishing

A woman in a black suit and blue and yellow striped vest is holding hands with two men in suits. The woman is in the center, and the men are on either side of her. They are all holding hands, suggesting a team or partnership. The background is white.

Noemi Zucchi

PJT: negozi Elite Wizard of Mickey

Noemi Zucchi



PJT: creazione di una catena di Negozi Wizards of Mickey

"ELITE"

RISULTATI: 124 negozi che hanno aderito all'iniziativa, incrementando il proprio fatturato di 967.050

3° posto centro nord



dal 1949 editori di tessuti d'arredo



[Azienda](#) [Novità](#) [Collezioni](#) [Eventi](#) [Area X](#) [Contatti](#)



IL VOSTRO SOGNO ... IL NOSTRO STILE

*Davanti ad ogni mutamento, fra le mani di chi ha la forza e la volontà di cambiare,
c'è sempre un fruscio di stoffa mossa dal vento...*

Sono bandiere, a significare un'idea. Noi abbiamo fatto della stoffa la nostra bandiera.

©2007 SIMTA S.p.A. ALL RIGHTS RESERVED - PARTITA IVA 00504680018

Consulente: Micaela Gariboldi

Roberto Comba



PJT: la vetrina veste SIMTA

La vetrina veste SIMTA

Rassegna stampa

La vetrina veste SIMTA

Galleria



La vetrina della settimana è stata realizzata da

NEGRETTI TENDAGGI

Via Lombardia, 39
20035 Lissone (MI)
Tel. +39 039-483141
Fax +39 039-483141
info@negretti.it
www.negretti.it

Collezioni Aurora - Bora Bora



PJT: avere oltre 170 clienti che realizzano la propria vetrina usando i tessuti SIMTA
RISULTATI: incrementi a due cifre nel fatturato dei clienti coinvolti nell'iniziativa, maggiore fidelizzazione della clientela

2° posto centro nord





Consulente: Davide Baldi

Marco Martinetto



PJT: Assumiamo anche i Cinesi!!! (?)

Marco Martinetto

PJT: Potenziamento e riorganizzazione dell'Ufficio Tecnico rendendolo anche un'unità creatrice di fatturato, creazione di una associazione di categoria degli installatori canne fumarie

RISULTATI: aumento del fatturato Centro Servizi del 50%, Incremento di fatturato per l'azienda di 700.000 euro

1° posto centro nord



The logo for 'Stagji' features the brand name in a stylized, italicized font. The letters 'S', 't', 'a', and 'g' are blue, while 'j', 'i', and the exclamation point are orange. The letters have a 3D effect with white highlights and shadows. A horizontal orange line with a slight curve is positioned below the letters.

Canne fumarie ad arte

Consulente: Davide Baldi

Davide Basilico



PJT: Canne Fumarie ad arte

Davide Basilico

The background of the slide is a photograph of a rocket launch. Two large white rocket boosters are visible, ascending vertically against a clear blue sky. The perspective is from below, looking up at the rockets as they rise.

Pjt:

Creazione di nuova
azienda focalizzata sul
risparmio energetico e la
tutela ambientale

RISULTATO:

Fatturato 2008:

1.250.000 €